



Smarsys
Christophe Arn
27 Route d'Eclagnens
1377 Oulens-sous-Echallens
+41 (0) 79 607 63 24
christophe.arn@smarsys.com

Itecor
Blaise Guiganrd
Avenue Paul Cérésole 24
1800 Vevey 1
+41 (0) 21 923 07 07
info@itecor.com

COMMUNIQUE DE PRESSE

Smarsys implémente le CRM d'Itecor en trois semaines

Les bénéfices du cloud computing et du logiciel à la demande Salesforce.com™ au service de la société leader romande du conseil en informatique d'entreprise Itecor

Lausanne, **16 juillet 2013**: Smarsys annonce aujourd'hui la mise en œuvre avec succès de la solution du leader du CRM Salesforce.com™ chez la société de conseils en informatique d'entreprise ltecor.

Après quelques années d'utilisation de la plateforme Salesforce.com comme base de contacts et d'opportunités, Itecor a mandaté Smarsys pour piloter le développement et la mise en œuvre de la solution logicielle dans le but de soutenir sa croissance internationale et son développement dans les différentes pratiques d'alignement des organisations IT avec les métiers de leur entreprise.

La mise en œuvre de l'édition « Sales Cloud Professional » permet aujourd'hui à Itecor une vue prévisionnelle de la performance de ses différents bureaux ainsi qu'une détection systématique des opportunités commerciales auprès de son réseau de consultants et partenaires. Une capacité analytique inédite sur la base du suivi des produits et des pratiques permet le pilotage exécutif à court et moyen termes, en réduisant les temps d'administration et en éliminant les erreurs de saisie grâce aux fonctionnalités de multi-monnaies et de dédoublonnage.

« La durée du projet très court, nous a permis de garder l'ensemble des parties prenantes très impliquées et motivées. La capacité de Smarsys à maintenir ce rythme de projet par une grande agilité et une forte capacité d'adaptation a été l'un des facteurs clés du succès de notre initiative » relève Blaise Guignard, Vice-Président Exécutif et Directeur du Développement des Affaires d'Itecor.

« Nous sommes des supporters convaincus de l'extraordinaire capacité offerte aux entreprises de toutes tailles par les technologies du cloud computing et plus particulièrement des applications à la demande comme Salesforce.comTM. » explique Christophe Arn, fondateur et directeur de Smarsys. « En quelques jours, nous pouvons transformer les processus d'entreprise et développer la maturité opérationnelle de n'importe quelle PME et la faire entrer à l'ère de l'entreprise 2.0 »

Smarsys prévoit une augmentation forte de la demande de ce type de solutions de la part des PME dans les années à venir, essentiellement grâce à la perspective de réalisations de projets en quelques semaines seulement, permettant une bien meilleure adoption des applications par les utilisateurs et bien évidemment grâce aux coûts de mise en œuvre et de possession, réduits d'un facteur de 2 à 5 fois comparé aux logiciels classiques.

Smarsys est une société de services et de conseil en stratégie des systèmes d'information créée en 2013 plus particulièrement dédiée aux extraordinaires possibilités offertes par le cloud computing dans les domaines des applications-as-a-service (SaaS) et du développement d'application sur plateformes-as-a-service (PaaS). Elle a été fondée par Christophe Arn, ancien DSI de multinationale et consacre son activité à promouvoir l'utilisation des applications du cloud pour les PME et le startups.

Fondée en 1992, **Itecor** est une société de conseil en informatique d'entreprise qui s'adresse aux grandes organisations qui ont pour défi de gérer des systèmes d'information complexes. L'activité d'Itecor se situe tant au niveau de la gouvernance que de la mise en œuvre pour optimiser l'alignement de l'informatique avec la stratégie d'entreprise.

Contacts

Smarsys

www.smarsys.com

Christophe Arn
+41 (0) 79 607 63 24

christophe.arn@smarsys.com

Itecor International
www.itecor.com
Blaise Guignard
+41 (0) 21 923 07 07
info@itecor.com

© Copyright 2013 Smarsys. Salesforce.com™ et Force.com™ sont des marques déposées de Salesforce.com, utilisées avec permission.